

“Korak po korak - program za startape i socijalna preduzeća”

9. korak

da unapredite i
razvijete svoj biznis



korakpokorak





Sredstva i izvori finansiranja

Imovina preduzeća predstavlja skup različitih sredstava angažovanih za potrebe obavljanja poslovnih zadataka preduzeća.

Sva sredstva koja preduzeće koristi potiču iz izvora koji mogu biti sopstveni, pozajmljeni i pokloni.

Sopstveni izvori

- sredstava su nastali iz sopstvenih rezultata poslovanja, kroz akumulirani dobitak ili je ta sredstva uložio vlasnik. To su najjeftiniji i najsigurniji izvori finansiranja, koji omogućavaju najveći stepen samostalnosti.

Pozajmljeni izvori

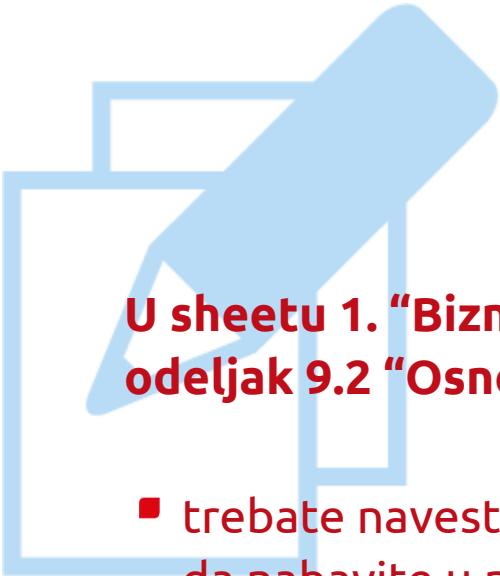
- podrazumevaju određene kredite, zajmove i sl, a pokloni su razne vrste pomoći, donacije i sl.



U sheet-u 1. "Biznis plan", odeljak 9.1 "Početna ulaganja"

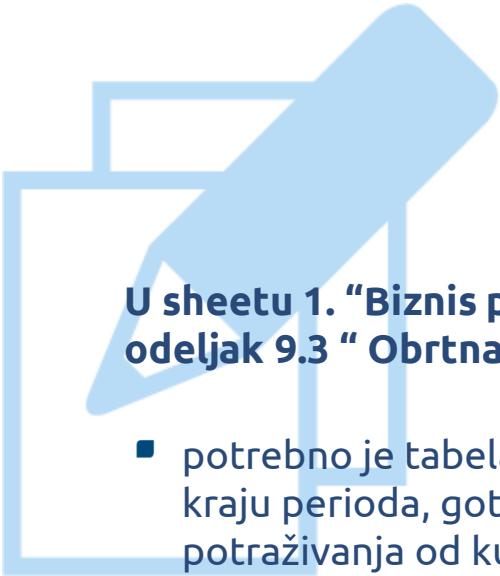
- potrebno je navesti iznos početnog ulaganja (osnovna sredstva, zalihe, dozvole i sl), pojasniti odakle potiču sopstvena i pozajmljena sredstva, uslovi vraćanja pozajmica i slično.

- Nakon tekstualnog opisa, u tabeli ćete tabelarno prikazati početna ulaganja, iznos ulaganja, i navešćete i da li su u pitanju sopstvena i pozajmljena sredstva.



**U sheetu 1. "Biznis plan",
odeljak 9.2 "Osnovna sredstva"**

- trebate navesti koja osnovna sredstva planirate da nabavite u narednom periodu, koja je vrednost svake pojedinačne opreme i na koji način planirate da finansirate njihovu nabavku.



**U sheetu 1. "Biznis plan",
odeljak 9.3 " Obrtna sredstva",**

- potrebno je tabelarno prikazati stanje zaliha i potraživanja na kraju perioda, gotovinu i prosečan broj dana naplate potraživanja od kupaca koje ste ranije izračunali u sheet-u "Obrtni kapital".
- Minimalno potrebna obrtna sredstva su neophodna sredstva za održavanje normalnog odnosno prosečnog nivoa poslovne aktivnosti.
- Zatim ćete tekstualno objasniti optimalna obrtna sredstva koja omogućavaju nesmetano odvijanje poslovnih procesa (zalihe, sredstva vezana u potraživanjima), valute koje se daju kupcima (politika određivanja valuta, da li se uzimaju menice kupcima, pojasniti za najveće kupce).



**U sheet-u 1. "Biznis plan",
odeljak 10.1 "Početna ulaganja"**

- Navedite koji je bio iznos početnog ulaganja.
Navedite koja oprema je kupljena, njenu vrednost, repromaterijal i njegovu vrednost, adaptaciju objekta i sva ona ulaganja koja su učinjena prilikom pokretanja posla.

Obaveze

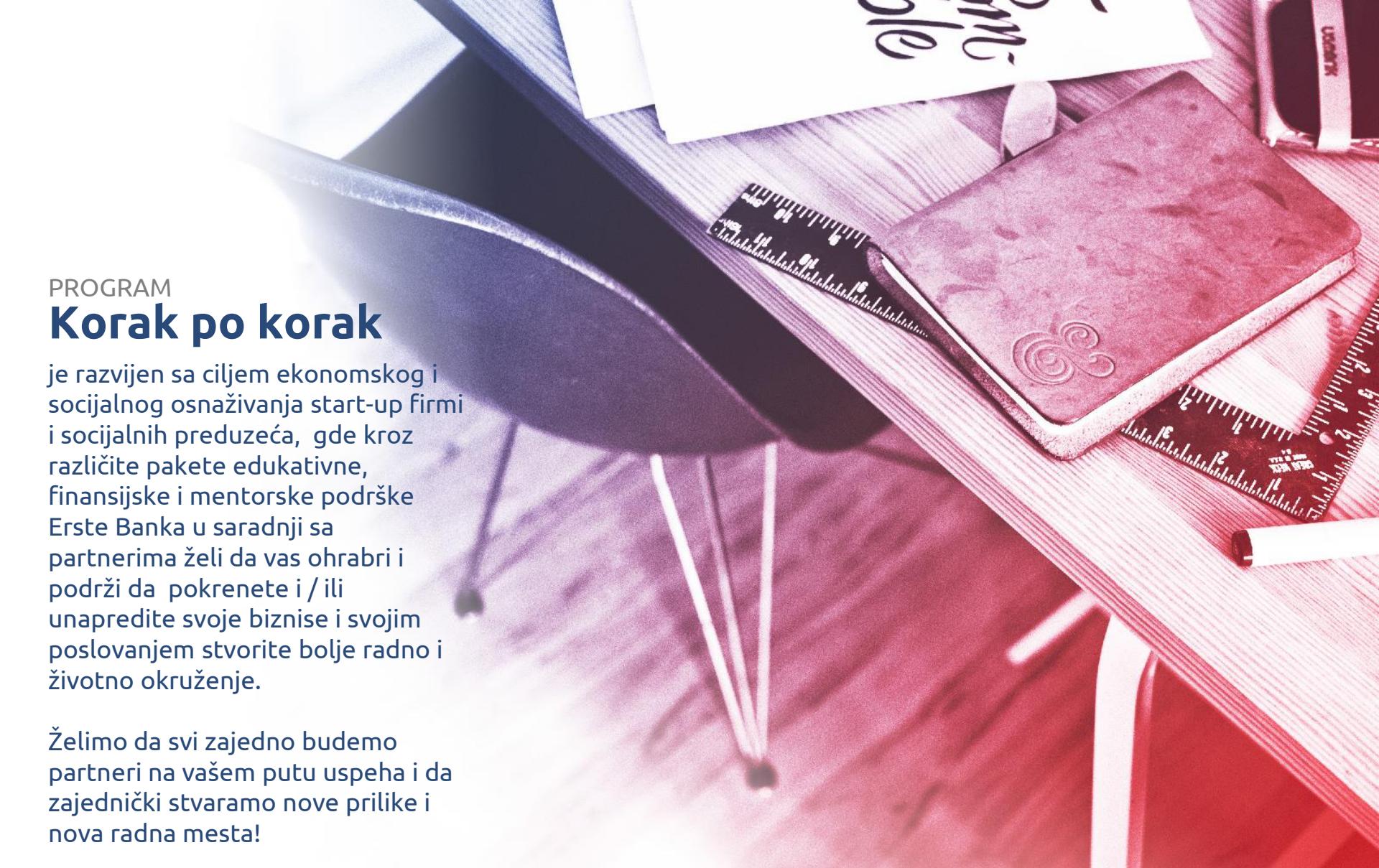
BLOK
9

STRANA
2

U sheet-u 1. "Biznis plan", odeljak 10.4 "Obaveze"

u polju Izvori i uslovi finansiranja objasnite za svaki kredit iznos, rok otplate, kamatnu stopu, obezbeđenje kredita (menice, jemstvo, zaloga, hipoteka).

U narednom polju koje se odnosi na dobavljače objasnite da li se daju menice dobavljačima, da li postoji rabat za uredno plaćanje, avansni rabat, količinski rabat, kakvi su uslovi isporuke – franko dobavljač, franko kupac.



PROGRAM

Korak po korak

je razvijen sa ciljem ekonomskog i socijalnog osnaživanja start-up firmi i socijalnih preduzeća, gde kroz različite pakete edukativne, finansijske i mentorske podrške Erste Banka u saradnji sa partnerima želi da vas ohrabri i podrži da pokrenete i / ili unapredite svoje biznise i svojim poslovanjem stvorite bolje radno i životno okruženje.

Želimo da svi zajedno budemo partneri na vašem putu uspeha i da zajednički stvaramo nove prilike i nova radna mesta!

OBRAZOVNI PROGRAM

su pripremile i sprovode ga organizacije



Business innovation programs

www.bips.no



Razvojni centar Kragujevac

rbcentar.org



EcoNomic Expert Community Association

www.eneca.org.rs

u saradnji sa

