

# “Korak po korak - program za startape i socijalna preduzeća”

## 6. korak

da unapredite i  
razvijete svoj biznis



**korakpokorak**





# Organizacija i menadžment

## Organizacija:

- Šta podrazumeva organizacija poslovanja?

*Detaljan opis načina na koji će celokupan proces rada biti uređen i realizovan, kako biste osigurali uspešnost poslovanja.*

- Ciljevi svake dobre organizacije
- Šta treba objasniti u ovom poglavlju?
- Zašto je bitno ovo objasniti?

## Menadžment

- Šta podrazumeva menadžment?
- Ciljevi uspešnog menadžmenta
- Šta bi trebalo objasniti u ovom poglavlju?
- Zašto je bitno ovo objasniti?

1.

**Postizanje maksimalnog učinka**

2.

**Racionalna - optimalna organizacija ljudskih,  
materijalnih i tehnoloških resursa**

3.

**Optimizacija troškova i kvalitetno i  
pravovremeno izvođenje procesa rada**



## U ovom poglavlju objasnite:

1.

Kako ste/ćete organizovati/ urediti svoj posao?

Iz kojih organizacionih celina se vaš posao sastoji?  
Npr: uprava, proizvodnja, prodaja.

2.

Koliki i koji ljudski, tehnološki i materijalni resursi su vam na raspolaganju?

3.

Za koji oblik organizovanja ste se odlučili – preduzetnička radnja, d.o.o. ili nešto treće i zašto?

4.

Radite li samostalno ili u partnerstvu?

Ako imate partnere, ko su oni?



## **U ovom poglavlju objasnite:**

**5.**

Gde ste/ćete organizovati posao – lokacija proizvodnje, prodaje,... i zašto?

**6.**

Kako je organizovan rad vašeg tima – struktura tima? Koliko ima članova tima i kakva je obrazovna struktura? Da li rade u smenama, od kuće, na terenu,...?

**7.**

Ima li nekih specifičnosti u organizaciji vašeg posla i ako da, koje su?

**8.**

Ko i kako će rukovoditi poslom i kako će se sprovoditi kontrola poslovanja?

# Četiri funkcije menadžmenta:

1. ANALIZA I PLANIRANJE POSLA
2. ORGANIZOVANJE POSLA
3. KONTROLISANJE
4. MOTIVISANJE I UPRAVLJANJE LJUDSKIM RESURSIMA



## U ovom poglavlju objasnite:

1.

2.

3.

4.

Ko upravlja vašim poslom i koje su njegove/njene kvalifikacije – obrazovanje formalno i neformalno, iskustvo, kontakti, reference – uopšte snage i prednosti

Da li je još neko iz porodice uključen u posao i ako jeste ko?

Kakva je i kolika lična imovina menadžmenta i koji su i koliki trenutni izvori prihoda?

Da li se neko od rodbine i poznanika/prijatelj a bavi istom delatnošću?

# Zašto je bitno ovo objasniti?

**Kako biste ubedili čitaoce biznis plana i donosioce odluke o finansiranju posla da:**

- Posedujete iskusan i kvalifikovan menadžment, koji se razume u posao i može kompetentno da njime upravlja
- Imate odgovarajuću ličnu imovinu i prihode kojima možete da osigurate biznis
- Imate iskustvo i mrežu kontakata u delatnosti poslovanja, koja vam može pomoći u razvoju posla



PROGRAM

## Korak po korak

je razvijen sa ciljem ekonomskog i socijalnog osnaživanja start-up firmi i socijalnih preduzeća, gde kroz različite pakete edukativne, finansijske i mentorske podrške Erste Banka u saradnji sa partnerima želi da vas ohrabri i podrži da pokrenete i / ili unapredite svoje biznise i svojim poslovanjem stvorite bolje radno i životno okruženje.

Želimo da svi zajedno budemo partneri na vašem putu uspeha i da zajednički stvaramo nove prilike i nova radna mesta!

# OBRAZOVNI PROGRAM

## su pripremile i sprovode ga organizacije



Business innovation programs

[www.bips.no](http://www.bips.no)



Razvojni centar Kragujevac

[rbcentar.org](http://rbcentar.org)



EcoNomic Expert Community Association

[www.eneca.org.rs](http://www.eneca.org.rs)

u saradnji sa

