

s Leasing - der professionelle Finanzierungspartner

Erste Bank und Sparkassen Leasing GmbH ist eine Tochtergesellschaft der Erste Bank der oesterreichischen Sparkassen AG und ist im Rahmen der EBV-Gruppe der professionelle Partner in Sachen Kfz-, Mobilien-, Absatz-Leasing und Flottenmanagement.

Als größte markenunabhängige Leasinggesellschaft in Österreich garantieren wir mit mehr als 150 MitarbeiterInnen professionelle Unterstützung für Ihr Leasinggeschäft – und das auch mit persönlicher Betreuung direkt vor Ort.

Die Produktleistungen von s Leasing gliedern sich wie folgt:

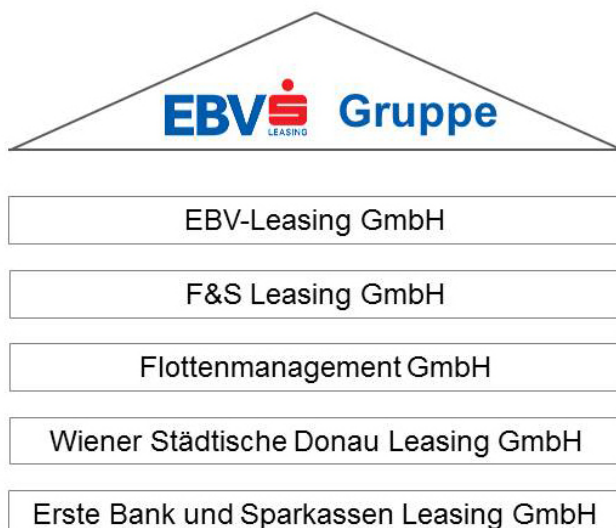
Privatkundengeschäft:

- Kfz-Leasing
- Einzigartige Vorteilswelt

Leistungen für FirmenkundInnen:

- Kfz-Leasing
- Mobilien-Leasing
- Flottenmanagement
- Absatzleasing

Unternehmensstruktur



Erste Bank und Sparkassen Leasing GmbH

Am Belvedere 1
A-1100 Wien

Tel.: +43 (0)5 0100 – 27700
Fax: +43 (0)5 0100 9 – 27700

E-Mail: verkauf@s-leasing.at
www.s-leasing.at

s Leasing auf einen Blick

Tochtergesellschaft der Erste Bank der oesterreichischen Sparkassen AG

Kfz-, Mobilien-, Absatz-Leasing und Flottenmanagement

Markenunabhängige Beratung

Geschäftsführung:

Dr. Wilhelm Douda



Andre Löhlein



Dr. Michael Steiner



MitarbeiterInnen:

ca. 152

Mitglied beim Verband österreichischer Leasing-Gesellschaften



www.leasingverband.at

s Leasing Produktwelt

Kfz-Leasing

Die Nutzung des Fahrzeuges, nicht das Eigentum steht im Mittelpunkt. Dadurch werden beim Leasing nur der Wertverlust während der Laufzeit und nicht die gesamten Anschaffungskosten bezahlt!

Die monatliche Zahlung wird individuell auf die finanziellen Möglichkeiten der KundInnen abgestimmt.

Das Komplettpackage aus Finanzierung, Versicherung und Anmeldung erspart "leere Kilometer".

Vorteilswelt

s Leasing ist mehr als nur Finanzierungspartner. Die Vorteilswelt bietet attraktive Zusatzleistungen rund um's Thema Auto.

Bei Abschluss eines Leasingvertrages erhält man auf Wunsch die kostenlose Vorteilskarte, mit der österreichweit bei allen OMV und Avanti Stationen bargeldlos und günstiger getankt werden kann.

Außerdem bietet s Leasing den KundInnen zusätzlich eine zinsenlose Reifeteilzahlung, Hilfestellung beim Verkauf des bestehenden Fahrzeuges, Einkaufsvorteil bei der Fa. Forstinger, Reiserabatt bei Urlaubsplus, Avis Mietwagen zu Sonderkonditionen sowie Vergünstigungen beim Bosch Service (Kfz-Service und Kfz-Reparaturen) und bei Rosenberger.

Produkt-Facts:

- keine hohen Anschaffungskosten
- markenunabhängige Beratung
- individuelle monatliche Zahlung
- marktkonforme Restwerte
- attraktive Zusatzleistungen (s Leasing Vorteilswelt)
- Vorteilsweltpartner:
 - OMV / Avanti
 - Forstinger
 - Urlaubsplus
 - Bosch
 - Avis
 - Rosenberger

Flottenmanagement

Um im Wettbewerb erfolgreich zu sein, müssen sich UnternehmerInnen auf ihr Geschäft konzentrieren.

Das Flottenmanagement von s Leasing übernimmt das gesamte Management der Firmenfahrzeuge und sorgt somit für 100 % Mobilität bei optimalen Kosten. Die Dienstleistungen reichen von der Finanzierung über die Versicherung bis hin zur 24-Stunden-Assistance.

s Leasing bietet dieses Service schon ab einem Fahrzeug an.

- Beratung und Analyse
- Einkauf
- Finanzierung
- Tanken und ServiceCard
- Versicherung & Schadensabwicklung

Mobilien-Leasing

Unter Mobilien-Leasing versteht man eine Nutzungsüberlassung von beweglichen Wirtschaftsgütern, die eine wirtschaftlich selbstständige Einheit darstellen. Grundsätzlich können alle beweglichen Investitionsgüter geleast werden, die eine Nutzungsdauer von mehr als einem Jahr und eine bestimmte Marktgängigkeit haben (z.B. Maschinen, Gabelstapler, medizinische Geräte, etc.).

- Finanzierung beweglicher Güter
- sofortige Nutzung ohne finanzielle Vorleistungen
- Einsparung hoher Ausgaben

Absatz-Leasing

Absatz-Leasing ist für Hersteller und Händler ein ideales Instrument, um mit kombinierten Produkt-/Finanzierungsangeboten ihr Dienstleistungsspektrum zu erweitern. Damit steigert sich das Verkaufspotential der Produkte wesentlich.

s Leasing bietet Herstellern und Händlern effiziente Verkaufsunterstützung durch rasche und einfache Leasingfinanzierungen. Ziel der Vertriebsstrategie ist es, den EndkundInnen Produkt und Finanzierung direkt am Verkaufsort aus einer Hand zu offerieren.

- maßgeschneiderte Finanzierungsmodelle
- Verkaufsunterstützung durch s Leasing
- umgehende Kaufpreiszahlung